

アニモ 風信帖

株式会社 アニモ出版

〒162-0832 東京都新宿区岩戸町 12 レベッカビル

TEL 03-5206-8505 / FAX 03-6265-0130

経営実務書は売れませんか？

アマゾン等のネット書店の台頭以降、超大型店の増加も相まって、多くの中堅クラスの店では、ビジネス書、その中でも経営実務書が店頭から消えていくことが増えてきました。確かに、置けるお店が減れば取次の委託配本店数が増えないのもしょうがないか、とも思う状況です(但し、一部取次は少なすぎると思いますが…)。売上が減れば、店頭での陳列量が減っていくのは当たり前なのでしょう。かつては、限られたスペースに必要な商品が並ぶよう選書の技量が競われていたように思います。書店の数が年々減少していく今こそ、改めて品揃えを見直す時期にきているような気がします。中途半端に減らせば、需要はあってもお客様は離れてしまいます。バブル以前に比べれば小さくなったとはいえ、まだまだ需要はある筈です。気鋭の書店人の出現を期待します。

【返品のお願ひ】

2月16日取次搬入で『図解でわかる社会保険 いちばん最初に読む本 改訂4版』を刊行いたしますので、旧版となります『同 改訂3版』(ISBN978-4-89795-187-4)の在庫をお持ちの書店様は、お手数をお掛けしますが、返品頂きますようお願い申し上げます。なお、弊社は、返品フリー入帳となっております。

アニモ出版売行ベスト10<2018年1月>

	書 名	本体価格	発行年月
1	最適な労働時間の管理方法がわかるチェックリスト	1800円	2017年11月
2	図解でわかる減価償却 いちばん最初に読む本	1500円	2011年10月
3	管理職になるとき これだけは知っておきたい 労務管理	1800円	2017年10月
4	キャッシュフローと損益分岐点の見方・活かし方	1800円	2010年12月
5	会社を辞めるときの手続きマル得ガイド	1500円	2011年11月
6	生産管理の実務と問題解決 徹底ガイド	2200円	2018年1月
7	図解でわかる金融のしくみ いちばん最初に読む本	1500円	2017年8月
8	図解でわかる労働者派遣 いちばん最初に読む本	1800円	2016年1月
9	図解でわかる原価計算 いちばん最初に読む本	1500円	2011年2月
10	元気になる朝礼 話のネタ帳	1400円	2017年5月

【帳合】トーハン・日販・大阪屋栗田・東京官報

<以下の方々に営業を委託しております>

首都圏エリア:高山 修二 / 関東地区ほか:白川 秀也 / 関西地区:水守 一郎(MITブックサービス) /

関西地区・中国・四国地区:山下 啓(関西パブリケーションエージェンシー)

裏面・4月新刊案内



アニモ出版 4月新刊のご案内

『図解でわかる 法人営業の「しくみ」化』

～新規顧客を自然に獲得して売上を確実に伸ばす法

ISBN978-4-89795-212-3

発売日：4月12日搬入予定

経営コンサルタント 西川 智哉 編著

経営コンサルタント 山根 孝一 著

予価：¥1,600（本体）＋税

体裁：A5判並製・200ページ

すでに事業を行なっている会社は、必ずなんらかの「強み」を持っているはずですが、この強みを適切にターゲット顧客に伝えることができていない会社が非常に多いのです。正確に言えば、うまく伝えるための「しくみ」ができていないのです。

一方で、生産財市場（法人向け営業）は消費財市場（個人向け営業）より、はるかに市場規模が大きいという特徴があります。しかし、法人向け営業は「しくみ」化が難しいといわれています。個人

向け営業のように、ネットショップで効率的に販売したり、フランチャイズを活用して画一的なサービスを提供するなどの方法が取れないからです。特に中小企業からは、新規顧客が開拓できない、売上が伸びない、人材が不足している、等々の声が聞かれますが、そのとっておきの打開策を提供しようというのが本書です。

勤務時代に法人向け営業の担当からマネジャーを経験し、法人向け営業の課題を改善して成功させ、現在は経営コンサルタントとして年間約400件の経営相談に対応している著者が、法人向け営業をしくみ化するコツとノウハウを活かして売上を伸ばす方法を具体的・実践的に指南します！

【本書の構成】

- 1章◎法人向け営業には「しくみ」化が効く理由
- 2章◎プル型営業を取り入れて高単価で効率的に販売する
- 3章◎BtoBの企業こそネット活用が重要になる
- 4章◎法人営業のしくみ化を実現する戦略的アプローチ

※なお、タイトル、価格等は予告なく変更することがあります。ご了承ください。